



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV®](#)

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

[www.formav.co/explorer](http://www.formav.co/explorer)

## **CAP Esthétique Session 2015**

### **EP2 «Vente de Produits et de Prestation de Services»**

**Durée : 10 minutes oral (durée globale 30 minutes)  
Coefficient : 3**

## SUJET N°1

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez un maquillage pour cet été qui tienne compte des nouvelles tendances.**  
**Vous prenez rendez-vous le samedi pour une épilation des jambes.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	Soin du corps	30	30
13	13	13	Mme Mange	13	13
30	30	30	01.53.56.20.18	30	Epil. M + A + 1/2 j Me Xylon
14	14	14	14	14	09.26.15.36.15
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	Soin corps
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	Me auxour
19	19	19	19	19	01.43.20.10.50
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°2

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous avez envie d'un vernis naturel.**

**Vous souhaitez prendre rendez-vous pour une manucure, vous êtes disponible le mardi après-midi.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°3

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous partez en vacances. Vous recherchez un produit simple d'utilisation pour illuminer votre teint et donner bonne mine.  
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des jambes, le mardi à partir de 16h.**

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**



Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	Mme Poire Epil. Maillot 01.43.24.16.17	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	Mme Yannis Soin visage + épilation sourcils 06.20.30.10.15	30	30	Mme Rieux Epil. aisselles 01.43.08.15.77
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	Me Zidi UV 06.40.18.24.16	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30



## SUJET N°4

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vos cils sont courts et peu étoffés. Vous souhaitez un produit pour intensifier votre regard.**

**D'autre part, vous désirez prendre rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous êtes disponible tous les jours dans la matinée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9 Mme Paul	9	9	9	9
30	30 Manucure	30	30	30	30
10	10 + pose vernis	10	10	10	10
30	30 01.25.35.15.00	30	30	30 Mlle	30
11	11	11	11	11 Mouazan	11
30	30	30	30	30 Manucure +	30
12	12	12	12	12 Beauté des	12
30	30	30 Mme Pierre	30	30 pieds	30
13	13	13 Beauté des	13	30 01.25.52.18.26	30
30	30	30 pieds +	30	30	30
14	14	14 épilation	14	14	14
30	30	30 aisselles	30	30	30
15	15	30 06.01.18.25.17	15	15	15 Mme Duclos
30	30	30	30	30	30 Soin du visage
16	16	30	16	16	16 06.25.14.18.00
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17 M. Ravi	17	17
30	30	30	30 Soin du visage	30	30
18	18	18	18 + épilation	18	18
30	30	30	30 aisselles	30	30
19	19	19	30 01.38.25.03.17	19	19
30	30	30	30	30	30

**SUJET N°5****PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez des produits de maquillage lumineux pour mettre en valeur votre regard.**

**Vous désirez prendre un rendez-vous pour une épilation des jambes, le matin avant 11 heures.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30 Mme Picnette	30	30	30	30 Mme George
10	10 Soin visage	10	10	10	10 Soin visage
30	30 01.22.33.48.29	30	30	30	30 06.18.22.54.39
11	11	11 Mme Chantal	11	11	11
30	30	30 Epilation jambe + aisselles + manucure	30	30	30
12	12	12 09.33.28.12.54	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16 Mme Houche	16
30	30	30	30	30 Maquillage + pose vernis	30
17	17	17	17	17 02.23.58.79.23	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°6

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Lors de l'application de votre mascara, vous constatez que votre produit est trop sec. Vous désirez en changer.**

**Vous souhaitez prendre rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous êtes disponible le soir à partir de 17h30.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30



**SUJET N°7****PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**A l'occasion des fêtes de Noël, vous recherchez des décors d'ongles.  
Vous souhaitez prendre rendez-vous pour un soin des mains. Vous êtes  
disponible tous les jours après 13h.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**



Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

 Me Levant  
 Maquillage  
 flash  
 06.15.33.05.18

 Mme Frasia  
 Beauté des  
 pieds  
 06.55.17.33.25

 Mme Dupont  
 Epil. 1/2  
 jamb. maillot  
 06.55.25.17.09

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.