



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV<sup>®</sup>](#)

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

[www.formav.co/explorer](http://www.formav.co/explorer)

## CAP Esthétique Session 2014

# EP2 «Vente de Produits et de Prestation de Services »

Durée : 10 minutes oral (durée globale 30 minutes)  
Coefficient : 3

## SUJET N°1

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Une marque prestigieuse sort son nouveau rouge à lèvres. Vous souhaitez découvrir les couleurs tendances pour cet été.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous disposez d'un peu de temps le midi en fin de semaine.**

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	Mme Durez Soin des mains	30	30	30
12	12	06.24.24.38.41	12	12	12
30	30	Mme Khanzy Beauté des pieds	30	Mme Roger Epilation J.C	30
13	13	06.38.38.24.47	13	06.06.22.41.18	13
30	30	30	30	Mme Bogar Soin du visage	30
14	14	14	Mme Belmin Beauté des pieds	14	14
30	30	Mme Allari Epilation J.C	30	06.64.64.28.42	30
15	15	07.28.28.38.17	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	06.07.22.42.18	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°2

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez un produit de maquillage pour redessiner la ligne de vos sourcils.**

**Vous prenez rendez-vous pour une manucure. Vous êtes disponible plutôt en fin de semaine.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°3

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous n'aimez pas l'aspect brillant des vernis et cherchez une solution adaptée à vos goûts.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation des aisselles.**

**Vous êtes disponible le lundi et mardi après-midi.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30 Mme Canne Epilation sourcils	30	30 Mme Jacques Soin du visage 01.60.96.22.24	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30 Mme Colle Epilation jambes 02.25.48.02.48	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°4

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous partez en voyage et souhaitez un produit facile à appliquer et pratique pour votre teint.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin purifiant.**

**Vous êtes disponible le mercredi après-midi.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	Mme Paquie	30	30	30
11	11	Soin des mains	11	11	11
30	30	06.22.13.21.50	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	Mme Pray Epilation ½ J. 01.53.60.12.13	30	30	30	Mme Danon Soin des mains 01.50.30.40.12
16	16	16	16	16	16
30	Mme Dupuis Soins purifiants	30	30	30	30
17	06.06.27.12.13	17	17	17	17
30	Mme Lax Teinture des cils	30	30	30	30
18	01.48.34.12.13	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°5

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez changer de texture de fard à joues.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation demi-jambes. Vous êtes disponible pendant les heures de repas.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	Mme Salle Soin du visage	13	13 Mr Guilloux Epilation du dos 01.02.03.04.05	13	13
30	01.02.03.04.09	30	30	30	30 Mme Raz Epilation sourcils 04.25.32.48.18
14	Mme Coquibus Epilation sourcils	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15 04.28.32.50.50	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°6

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez unifier votre teint tout en restant naturel(le). Vous prenez rendez-vous pour un soin revitalisant.  
Vous êtes disponible en matinée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	Mme Lopez	30	30	30
11	11	11	Epilation	11	11	11
30	30	30	01.53.12.50.12	30	30	30
12	12	12		12	12	12
30	30	30		30	30	30
13	13	13		13	13	13
30	30	Mme Bardogy	30	30	30	30
14	14	Epilation sourcils	05.37.24.12.07	14	14	14
30	30				Maillot	
15	15	15		15	15	15
30	30	Mme Veret	30	30	30	30
16	16	Soin des mains	01.53.12.50.13	16	16	16
30	30				01.48.53.60.12	
17	17	17		17	17	17
30	30	Mme Michel	30	30	30	30
18	18	Manucure	01.53.12.70.21	18	18	18
30	30					30
19	19		19	19	19	19
30	30					30

## SUJET N°7

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous avez des imperfections que vous souhaitez dissimuler avec un fond de teint.**

**Vous prenez rendez-vous pour une pose de vernis irisé.**

**Vous êtes disponible après 17h30.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	Mme Tanne Epilation complète <b>02.48.22.26.18</b>	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°8

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez offrir à votre fille de 14 ans son premier gloss.**

**Vous lui prenez rendez-vous pour une épilation des bras, elle n'est disponible que le mercredi.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	Mme Collin Soin du visage <b>01.02.03.04.56</b>	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	Mme Barbuse Epilation complète <b>02.03.04.05.06</b>	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	M. Cale Epilation sourcils <b>01.02.03.04.08</b>	30	30
16	16	16	Mme Solaire Epilation sourcils <b>02.03.04.05.07</b>	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°9

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Votre rouge à lèvres manque de brillance, vous souhaitez en changer.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin peau sensible.**

**Vous êtes libre en début de semaine.**

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Mme Duchemin Soin du visage <b>06.76.16.41.73</b>	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	M. Beauji Epilation ½ J. <b>07.86.86.44.18</b>	30	Mme Iris Beauté des mains <b>06.76.48.48.17</b>	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	Mme Sirat Epilation J.C <b>06.18.18.14.24</b>	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	Mlle Gaoui Beauté des pieds <b>06.24.18.42.42</b>	30	Mme Tirus Epilation maillot <b>06.24.24.22.18</b>	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	Mme Pauli Beauté des mains <b>06.64.48.82.21</b>	16	16	16	16
30	30	30	Mme Opari Soin du visage <b>07.48.48.18.27</b>	30	M. Gentil Epilation ½ J. <b>06.26.24.73.38</b>	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	Mme Titor Beauté des pieds <b>07.77.85.43.19</b>	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°10

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Votre peau brille en fin de journée, vous cherchez une solution de maquillage pour y remédier.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.**

**Vous êtes libre en début de semaine.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	<b>Mme Dubois</b> Soin du visage <b>06.12.53.12.50</b>	30	30	30	30
10	10		10	10	10	10
30	30	<b>Mme Dupin</b> Epilation ½ J. <b>06.32.78.91.00</b>	30	<b>Mme Jack</b> Beauté des mains <b>06.76.48.53.12</b>	30	30
11	11		11	11	11	11
30	30		30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30		30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30		30	<b>Mme Duris</b> Epilation ½ J. <b>01.23.53.15.30</b>	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	<b>Mme Colin</b> Beauté des pieds <b>06.12.53.12.50</b>	30	<b>Mme Boitte</b> Epilation maillot <b>07.34.50.70.20</b>	30	30
15	15		15	15	15	15
30	30		30		30	
16	16	<b>Mme Clapeau</b> Beauté des mains <b>06.12.13.14.15</b>	16	16	16	16
30	30		<b>Mme Poix</b> Soin du visage	30	<b>M. Déchant</b> Epilation ½ J. <b>06.12.53.20.52</b>	30
17	17		17	17	17	17
30	30		30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30		30		<b>Mme Tube</b> Beauté des pieds <b>01.48.53.12.13</b>	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30		30		30	30

## SUJET N°11

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous cherchez des produits de maquillage qui harmonisent la couleur de vos ongles à celle de vos lèvres.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.**

**Vous êtes libre à l'heure du déjeuner.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Mme Roux Soins des mains 06.12.13.14.50	30	30	30	30
10	10		10	10	10	10
30	30	Mme Pull Epilation ½ J. 01.48.54.12.21	30	Mme Pouet Soin des mains 01.48.34.12.50	30	30
11	11		11		11	11
30	30		30		30	30
12	12		12		12	12
30	30		30		30	30
13	13		13		13	13
30	30		30		30	30
14	14	Mme Cartier Beauté des pieds 01.50.30.32.12	14	Mr Boitte Epilation dos 01.50.30.12.13	14	14
30	30		30		30	
15	15		15		15	
	Mme					
30	30	Pastoreau Epilation ½ J. 06.60.15.22.30	30	30	30	30
16	16		16		16	16
30	30		30		30	
17	17		17	06.12.07.14.50	17	17
30	30		30		30	30
18	18		18		18	18
30	30		30		30	
19	19		19			
30	30		30		30	30

## SUJET N°12

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous cherchez un produit de maquillage des yeux, pour votre fille de 15 ans qui souhaite se maquiller pour la première fois.**

**Vous lui prenez rendez-vous pour un soin peaux grasses, elle est disponible tous les vendredis.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi		Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	M. Benjamin Soin du visage anti-rides 06.07.08.09.10	9		9	9	9
10	10		10		10	10	10
11	30		30	M. Collin Soin du visage 06.12.13.14.15	30	30	M. Terras Soin du visage 01.45.65.55.25
12	12	Mme Claris Epilation ½ J. 01.60.61.62.64	12		12	M. Supermath Epil. sourcils 02.48.22.50.73	12
13	13		13		13		13
14	30		30	M. Watier Epil. sourcils 06.21.18.42.13	30	30	30
15	15		15		15	M. Tisseran Epilation dos 01.48.53.60.00	15
16	30	M. Trullard Teinture cils 01.02.03.04.05	30		30		30
17	16		16		16	M. Junior Soin du visage 01.48.22.68.42	16
18	17	Mme Chamblanc Epil. aisselles 03.84.72.21.20	17		17		17
19	30		30	M. Gentille Soin du visage 03.84.72.25.48	30	M. Guerry Epi. Sourcils 07.24.42.72.22	30
20	18		18		18	18	18
21	30		30		30		30
22	19		19		19		19
23	30		30		30		30

## SUJET N°13

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez décorer vos ongles à l'occasion de la Saint Sylvestre.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils.**

**Vous êtes disponible mercredi, entre 12h et 14h.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi		Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	Mr Junot	9		9	9	9
30	30	Bain des pieds 01.02.03.04.05	30		30	M. Tube	30
10	10		10		10	Soin du visage 06.24.32.42.52	10
30	30		30		30		30
11	11		11		11		11
30	30		30		30		30
12	12		12	M. Molland Epilation ½ J. 01.60.70.25.42	12	12	12
30	30		30		30	M. Guillaume Soin visage / maquillage 01.48.25.32.48	30
13	13		13	M. Juillet Epil. sourcils 06.21.21.22.22	13	13	13
30	30		30		30		30
14	14		14		14		14
30	30		30		30		30
15	15	M. Cotton Soin du visage 06.02.04.07.08	15		15	15	15
30	30		30		30		30
16	16		16		16		16
30	30		30		30		30
17	17		17		17		17
30	30		30		30		30
18	18		18		18		18
30	30		30		30		30
19	19		19		19		19
30	30		30		30		30

## SUJET N°14

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Adepte des vernis, vous souhaitez découvrir les tendances d'aujourd'hui.**

**Vous prenez rendez-vous pour un maquillage jour, et vous êtes libre à l'heure du repas.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	<b>Mme Tamin</b> Soins du visage	30	30	30	30
10	10	<b>01.48.53.36.00</b>	10	10	10	10
30	30	<b>Mr Tiss</b>	30	30	30	30
11	11	<b>Epilation dos</b> <b>01.48.53.60.01</b>	11	11	<b>Mme Joie</b> Beauté des pieds <b>01.53.60.50.12</b>	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	<b>Mme Dupuis</b> Soin des mains	30	30	30	30
15	15	<b>06.60.26.43.07</b>	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	<b>01.48.53.12.13</b>	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	<b>Mme</b> <b>François</b>	30
19	19	19	19	19	<b>Soin du visage</b> <b>06.66.67.12.21</b>	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°15

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous êtes conviée à une soirée déguisée avec pour thème « la Dentelle », vous souhaitez décorer vos ongles.**

**Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds.**

**Vous êtes disponible vendredi à partir de 15H.**

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13 Soin du visage	13
30	30	30	30	30	01.02.03.04.55	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	Me Camillia	30
15	15	15	M. Geant	15	Epil. sourcils	15
			Epilation J.C		01.60.60.70.24	
30	30	30	02.21.48.60.18	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	Me Vendredi	17
30	30	30	30	30	Maquillage	30
18	18	18	18	18	02.68.22.46.20	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°16

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Votre peau est luisante, vous souhaitez pouvoir faire des retouches de votre teint tout au long de la journée.**

**Vous prenez rendez-vous pour une teinture des sourcils.**

**Vous êtes libre à partir de 17h00.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	Mme Camus	30	30
10	10	10	10	Manucure	10	10
30	30	30	30	+ Soin des mains	30	30
11	11	11	11	01.50.90.12.50	11	11
30	30	Mme Dubois	30		30	M. Anil
		Soin du visage				30
12	12	01.53.12.07.11	12		12	06.60.27.12.13
30	30		30		30	
13	13		13		13	
30	30		30		30	
14	14		14		14	
30	30		30		30	
15	15		15		15	
30	30		30		30	
16	16		16		16	
30	30		30		30	
17	17		17		17	
30	30		30		30	
18	18		18		18	
30	30		30		30	
19	19		19		19	
30	30		30		30	

## SUJET N°17

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vos rougeurs persistent malgré un fond de teint couvrant. Vous cherchez une solution pour les masquer.**

**Vous prenez un rendez-vous pour une pose de vernis avec motifs.**

**Vous êtes disponible en fin de journée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	M. Hantis Epilation dos <b>01.50.12.50.16</b>	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	M. Dubox Soin des mains <b>03.50.26.40.20</b>	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	Me Day	30	30	30
15	15	15	Soin relaxant <b>06.12.50.30.22</b>	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	Me Dupuis	16	16	16
30	30	30	Epilation J.	30	30	30
17	17	17	<b>01.53.12.50.34</b>	17	17	17
30	30	30	30	Me Sofy Manucure	30	30
18	18	18	18	<b>01.50.30.20.12</b>	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°18

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous trouvez vos lèvres fines, vous souhaitez un rouge à lèvres puluant.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.**

**Vous êtes libre en fin de journée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi		Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	.....	9	<b>Mlle Duchemin Permanente cils 06.26.36.44.38</b>	9	.....	9
10	30	.....	30	.....	10	.....	10
11	30	.....	30	<b>M. Rolley Soin du visage 07.71.21.14.28</b>	30	.....	30
12	30	.....	30	.....	11	.....	11
13	12	.....	12	.....	12	.....	12
14	30	.....	30	.....	30	.....	30
15	13	.....	13	.....	13	.....	13
16	30	.....	30	<b>Me Llauri Beauté des mains 06.66.17.44.15</b>	30	.....	30
17	14	.....	14	.....	14	.....	14
18	30	.....	30	.....	30	.....	30
19	15	.....	15	.....	15	.....	15
20	30	.....	30	.....	30	.....	30
21	16	.....	16	.....	16	.....	16
22	30	.....	30	<b>Mlle Romi Soin du visage 06.17.41.41.18</b>	30	.....	30
23	17	.....	17	.....	17	.....	17
24	30	.....	30	<b>Me Rasso Epilat. Corps 06.28.24.72.18</b>	30	.....	30
25	18	.....	18	.....	18	.....	18
26	30	.....	30	.....	30	.....	30
27	19	.....	19	.....	19	.....	19
28	30	.....	30	.....	30	.....	30

## SUJET N°19

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez un mascara pour apporter du volume à vos cils.  
Pour cette occasion, vous prenez rendez-vous pour une teinture des cils.  
Vous êtes libre en début de semaine.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	Me Yaris Beauté des pieds <b>06.28.28.34.17</b>	30	30	Mlle Lotus Epilation J.C <b>06.19.29.38.38</b>	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	Mlle Vot Permanente des cils <b>06.44.44.14.18</b>	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	Me Xilo Soin du visage <b>07.17.48.18.22</b>	30	Me Lola Beauté des mains <b>06.28.28.17.17</b>	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	M. Victor Soin du visage <b>06.28.18.14.18</b>	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

**SUJET N°20****PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous n'aimez pas la texture poudre de votre fard à paupière, vous souhaitez en changer.**

**Vous prenez rendez-vous pour une permanente des cils.**

**Vous êtes libre en fin de semaine.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	Me Hilary Epil. du corps 06.06.24.14.12	11
30	30	30	30	30	30	M. Lhomme Soin du visage 06.26.28.14.99
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	Me Kamel Soin du visage 06.24.24.74.12	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	Mlle Dola Soin du visage 06.68.28.34.14	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	Mlle Lolir Beauté des pieds 06.99.98.18.13	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°21

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez illuminer votre regard avec un fard à paupières.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation des 1/2 jambes.**

**Vous n'êtes libre qu'en fin de matinée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Mme Pauli Epilation corps <b>06.24.24.72.12</b>	30	30	M. Ricoh Soin du visage <b>06.28.18.14.24</b>	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	M. Bonu Soin des mains <b>06.77.44.44.13</b>	30	30	Me Zaoui Soin du visage <b>06.06.26.13.12</b>	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	Mlle Richet Manucure <b>06.26.26.72.12</b>	30	Me Duchemin Epilation J.C <b>06.15.15.12.24</b>	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	Me Segur Beauté des mains <b>06.18.28.34.12</b>	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	Mlle Rijot Soin du visage <b>06.18.28.34.13</b>	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	Me Bijou Soin du visage <b>07.77.13.44.24</b>	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°22

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez souligner votre regard avec un eye liner.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage de préférence en fin de matinée.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Me Moreau Soin du visage 06.74.74.18.12	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	Me Lilas Epilation corps 06.68.68.72.11	30	30	Me Rigoh Soin du visage 07.87.18.18.24	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	Me Gentil Epilation ½ J.	30	30	30
12	12	12	06.26.24.72.12	12	12	12
30	30	Mlle Opari Beauté des pieds 07.77.87.43.17	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	Me Iris Beauté des mains 06.28.38.17.41	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	Mlle Ora Permanente cils 06.24.24.73.38	30	Me Sirat Epilation J.C 06.18.18.14.24	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°23

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous avez lu dans la presse qu'il existe un crayon contour des lèvres longue tenue.**

**Vous souhaitez le découvrir.**

**Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous ne travaillez pas le vendredi.**

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Me Xilo Soin du visage	30	30	30	30
10	10	06.14.48.18.22	10	10	10	10
30	30	Me Yara Beauté des pieds	30	30	Me Votti Epilat. Maillot	30
11	11	06.28.28.34.18	11	11	06.44.44.18.28	11
30	30	.....	30	30	Me Leger Soin visage + épilat. maillot 06.24.28.28.11	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	.....	30	30	Mlle Malik Perm. Cils 06.24.28.38.42	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	M. Victor Soin du visage	30	30	Me Ricola Soin du visage	30
14	14	06.24.14.18.16	14	14	07.78.78.21.22	14
30	30	.....	30	30	Me Marsi Beauté des pieds	30
15	15	Mlle Lotari Epilation J.C	15	15	06.24.24.38.29	15
30	30	06.19.29.38.28	30	30	.....	30
16	16	16	16	16	Me Sirop Epilation J.C	16
30	30	Me Lori Soin des mains	30	30	06.28.24.73.38	30
17	17	06.28.24.17.48	17	17	.....	17
30	30	.....	30	30	.....	30
18	18	18	18	18	.....	18
30	30	.....	30	30	.....	30
19	19	19	19	19	.....	19
30	30	.....	30	30	.....	30

## SUJET N°24

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous partez en vacances et vous souhaitez un crayon contour des lèvres résistant.**

**Vous prenez rendez-vous pour une pose de french manucure.**

**Vous êtes libre tous les jours à partir de 17h00.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	Me Michal Epilation J.C 06.27.27.73.17	30	30	30
10	10	10		10	10	10
30	30	30	Me Mireille Soin du visage 06.24.73.38.22	30	30	30
11	11	11		11	11	11
30	30	30		30	30	30
12	12	12		12	12	12
30	30	30		30	30	30
13	13	13		13	13	13
30	30	30		30	Me Romi Manucure	30
14	14	14		14	06.24.24.73.78	14
30	30	30	Me Richo Manucure	30	30	30
15	15	15	07.24.24.73.34	15	15	15
30	30	30		30	Me Barati Beauté des pieds 06.76.22.43.34	30
16	16	16		16	Me Bortis Epilation maillot	16
30	Me Martin Epilation ½ J. + soin visage 06.18.14.14.18	30		30	+ soin visage	30
17	17	17		17	complet	17
30	30	30		30	06.24.47.78.29	30
18	18	18		18		18
30	30	30		30		30
19	19	19		19		19
30	30	30		30		30

## SUJET N°25

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous cherchez une ombre à paupière pouvant s'accorder à votre tenue professionnelle.**

**Vous prenez rendez-vous pour un cours d'auto-maquillage.**

**Vous n'êtes libre qu'au moment du déjeuner en semaine.**

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	Me Couture Soin du visage 06.21.31.43.17	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	Me Camon Soin du visage 06.21.31.43.17	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	Mlle Denat Epilation maillot 06.64.24.38.12	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	Mlle Romain Beauté des pieds 06.24.38.12.41	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	Me Bunot Soin du visage 06.79.29.43.18	30	30	30	M. Guillalud Soin des mains 06.44.25.25.79
14	14	14	14	14	14	14
30	30	Me Jola Beauté des pieds 06.24.24.18.41	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	M. Bemira Epilation dos 06.24.38.29.41	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	Me Martins Soin du corps 06.28.28.12.11	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

## SUJET N°26

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous êtes nageuse et vous souhaitez un mascara pour votre compétition.**

**Vous prenez rendez-vous pour une épilation maillot.**

**Vous êtes libre plutôt le matin.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	Me Martins	12	12	12	12
30	30	Soin du corps	30	30	Epilation dos	Soin du visage
13	13	06.24.24.42.29	13	13	06.24.24.78.18	06.21.31.43.17
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	M. Guillaume	30	30	30	30
15	15	Soin des mains	15	15	15	15
30	30	06.44.25.25.78				
16	16	Me Varain	30	30	30	30
		Soin du visage				
		06.24.24.42.35				
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	06.14.18.29.44	17	17
30	30	30	30		30	30
18	18	18	18		18	18
30	30	30	30		30	30
19	19	19	19		19	19
30	30	30	30		30	30

**SUJET N°27****PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous avez tendance à avoir les lèvres gercées, et souhaitez un rouge à lèvres adapté.**

**Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.**

**Vous ne travaillez pas le mercredi.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	M. Bernard Soin du visage 07.77.17.15.42	30	30	30
10	10	10		10	10	10
30	30	Me Guilla Soin des mains 06.28.28.64.73	30	Me Camille Beauté des pieds 06.24.24.73.13	30	30
11	11		11		11	11
30	30	Me Roitan Soin corps 06.26.36.44.44	30	30	30	30
12	12	12		12	12	12
30	30		30	30	30	30
13	13	13		13	13	13
30	30		30	30	30	30
14	14	14	Mlle Camon Beauté des mains 06.26.26.44.14	14	14	14
30	30	Me Bunot Soin du visage 06.79.29.43.17	30	Me Pico Epilation J.C 06.22.14.12.28	30	30
15	15		15	15	15	15
30	30		30	30	30	30
16	16	16		16	16	16
30	30		30	30	30	30
17	17	17		17	17	17
30	30		30	30	30	30
18	18	18		18	18	18
30	30		30	30	30	30
19	19	19		19	19	19
30	30		30	30	30	30

## SUJET N°28

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Une de vos amies utilise du vernis adhésif, vous souhaitez le tester aussi.**

**Vous prenez rendez-vous pour une manucure.**

**Vous êtes libre uniquement sur l'heure du déjeuner.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
-------	-------	----------	-------	----------	--------

9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	M. Radoux Soin du visage 07.78.88.19.21	11	11	11	11
30	30	30	30	30	Me Rigola Soin des mains 06.21.18.18.44
12	12	12	12	12	12
30	30	Me Michu Soin peau déshydratée 06.45.72.72.21	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	Me Richot Manucure + soins mains 06.28.24.12.47	30	30	Me Rajir Soin du visage 06.68.99.17.41
14	14	Mme Beaugendre Manucure 06.76.44.22.11	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	Me Youri Epilation J.C 06.84.48.22.22	30	Me Mirel Soin du visage 06.42.42.28.18	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

## SUJET N°29

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Votre crayon contour des yeux ne tient pas, vous souhaitez un conseil.**

**Vous prenez un rendez-vous pour une épilation des aisselles.**

**Vous êtes libre tous les jours de la semaine.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Me Gomez Epilation ½ J. 06.01.43.77.48	30	30	30	30
10	10	.....	10	10	10	10
30	30	.....	30	30	30	30
11	11	.....	11	11	11	11
30	30	Mlle Martin Soin visage jeune 07.78.45.45.17	30	Mlle Bourah Epilat. Maillot + soin visage complet 06.66.73.23.42	30	30
12	12	.....	12	.....	12	12
30	30	.....	30	30	30	30
13	13	.....	13	13	13	13
30	30	.....	30	30	30	30
14	14	.....	14	14	14	14
30	30	.....	30	M. Michot Epilation dos 06.45.45.75.28	30	30
15	15	.....	15	15	15	15
30	30	M. Radoux Soin du visage 06.68.99.17.41	30	30	30	30
16	16	.....	16	16	16	16
30	30	Mme Richet Manucure 07.28.63.42.42	30	Mme Rijo Beauté des mains 07.78.84.45.51	30	30
17	17	.....	17	17	17	17
30	30	.....	30	30	30	30
18	18	.....	18	18	18	18
30	30	.....	30	Mlle Ouiria Epilation J.C 06.84.22.22.48	30	30
19	19	.....	19	19	19	19
30	30	.....	30	30	30	30

## SUJET N°30

### PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

**Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.**

**Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :**

**Vous souhaitez dissimuler vos cernes avec un produit spécifique.**

**Vous prenez rendez-vous pour un maquillage soir à l'occasion d'un vernissage qui a lieu le vendredi de 20h à 22h.**

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :**

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

**Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.**

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du ..... Au .....

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	Me Jacqui Epilation J.C 06.28.42.42.17	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	M.Raji Soin du visage 06.28.28.32.32	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	Me Riche Manucure	30	30	30	30
13	13	06.67.67.42.21	13	13	M. Norbert	13
30	30	30	30	Epilation dos	30	30
14	14	14	14	06.24.24.73.34	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	06.42.42.24.24	15	Mlle Venin
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	06.24.48.18.25	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	ME Emilien	17	17	17
30	30	30	Soin des mains	30	30	30
18	18	18	06.24.24.73.32	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.