



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV®](#)

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

**CAP Esthétique
Session 2014**

EP2 «Vente de Produits et de Prestation de Services»

Durée : 10 minutes oral (durée globale 30 minutes)
Coefficient : 3

SUJET N°1

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une marque prestigieuse sort son nouveau rouge à lèvres. Vous souhaitez découvrir les couleurs tendances pour cet été.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous disposez d'un peu de temps le midi en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°2

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez un produit de maquillage pour redessiner la ligne de vos sourcils.
Vous prenez rendez-vous pour une manucure. Vous êtes disponible plutôt en fin de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|--|--|--|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | Mme Viard Soin du visage 06.14.28.12.72 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | Mme Belami Epilation J.C 06.26.36.44.17 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | Mme Belmain Epilation J.C 06.24.24.72.34 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | Mr Roger Epilation dos 06.24.24.73.34 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | Mlle Venin Epilation 1/2 J. 06.28.28.73.73 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | | 13 |
| 30 | 30 | Mme Allira Soin du visage 07.17.48.29.18 | Mme Valjean Beauté des mains 06.28.66.62.44 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | | 15 |
| 30 | 30 | Mme Durot Soin des mains 06.28.28.34.35 | 30 | | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | | 30 |

SUJET N°3

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous n'aimez pas l'aspect brillant des vernis et cherchez une solution adaptée à vos goûts.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des aisselles.

Vous êtes disponible le lundi et mardi après-midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|---|----------|--|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | Mme Raz Epilation complète 01.02.03.04.05 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | Mme Jacques Soin du visage 01.60.96.22.24 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°4

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez en voyage et souhaitez un produit facile à appliquer et pratique pour votre teint.

Vous prenez rendez-vous pour un soin purifiant.

Vous êtes disponible le mercredi après-midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°5**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez changer de texture de fard à joues.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation demi-jambes. Vous êtes
disponible pendant les heures de repas.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°6

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez unifier votre teint tout en restant naturel(le). Vous prenez rendez-vous pour un soin revitalisant. Vous êtes disponible en matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|--------------------|-------------------|-------|-------------------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 Mme Lopez | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 Epilation | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 01.53.12.50.12 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 Me Rodriguez | 13 |
| 30 | 30 Mme Bardogy | 30 | 30 | 30 Epilation | 30 |
| 14 | 14 Epilation | 14 | 14 | 14 lèvre sup + | 14 |
| 30 | 30 05.37.24.12.07 | 30 | 30 | 30 Maillot | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 01.48.53.60.12 | 15 |
| 30 | 30 Mme Veret | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 Soins des mains | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 01.53.12.50.13 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 Mme Michel | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 Manucure | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 01.53.12.70.21 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°7**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous avez des imperfections que vous souhaitez dissimuler avec un fond de teint.
Vous prenez rendez-vous pour une pose de vernis irisé.
Vous êtes disponible après 17h30.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|---|---|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | Mme Salle Soin du visage 03.22.48.78.32 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | Mme Genet Soin du visage 04.25.38.10.42 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°8

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez offrir à votre fille de 14 ans son premier gloss.
Vous lui prenez rendez-vous pour une épilation des bras, elle n'est disponible que le mercredi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°9

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Votre rouge à lèvres manque de brillance, vous souhaitez en changer.
Vous prenez rendez-vous pour un soin peau sensible.
Vous êtes libre en début de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°10**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Votre peau brille en fin de journée, vous cherchez une solution de maquillage pour y remédier.
Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.
Vous êtes libre en début de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°11

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez des produits de maquillage qui harmonisent la couleur de vos ongles à celle de vos lèvres.

Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.

Vous êtes libre à l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°12**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez un produit de maquillage des yeux, pour votre fille de 15 ans qui souhaite se maquiller pour la première fois.

Vous lui prenez rendez-vous pour un soin peaux grasses, elle est disponible tous les vendredis.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|---|--|---|---|--------|
| 9 | 9 M. Benjamin Soin du visage anti-rides 06.07.08.09.10 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 M. Collin Soin du visage 06.12.13.14.15 | 30 | 30 M. Terras Soin du visage 01.45.65.55.25 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 Mme Claris Epilation ½ J. 01.60.61.62.64 | 12 | 12 M. Supermath Epil. sourcils 02.48.22.50.73 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 M. Watier Epil. sourcils 06.21.18.42.13 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 M. Renaud Manucure 01.60.96.96.52 | 14 | 14 Mr Sylvain Soin du visage 01.48.22.68.42 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 M. Tisseran Epilation dos 01.48.53.60.00 | 15 | 15 |
| 30 | 30 M. Trullard Teinture cils 01.02.03.04.05 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 M. Junior Soin du visage 07.24.42.72.22 | 16 |
| 30 | 30 Mme Chamblanc Epil. aisselles 03.84.72.21.20 | 30 | 30 M. Gentile Soin du visage 03.84.72.25.48 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 M. Guerry Epi. Sourcils 01.48.77.27.37 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°13**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez décorer vos ongles à l'occasion de la Saint Sylvestre.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils.

Vous êtes disponible mercredi, entre 12h et 14h.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|----------|--------|
| 9 | 9 Mr Junot | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 Bain des pieds | 30 | 30 M. Tube | 30 | 30 |
| 10 | 10 01.02.03.04.05 | 10 | 10 Soin du visage | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 06.24.32.42.52 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 M. Molland | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 Epilation ½ J. | 30 M. Guillaume | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 01.60.70.25.42 | 13 Soin visage / | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 M. Juillet | 30 maquillage | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 06.21.21.22.22 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 M. Cotton | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 Soin du visage | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 06.02.04.07.08 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°14**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Adepte des vernis, vous souhaitez découvrir les tendances d'aujourd'hui.

Vous prenez rendez-vous pour un maquillage jour, et vous êtes libre à l'heure du repas.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|---------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 Mme Tamin | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 Soins du visage | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 01.48.53.36.00 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 Mr Tiss | 11 | 11 Mme Joie | 11 | 11 |
| 30 | 30 Epilation dos | 30 | 30 Beauté des | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 pièdes | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 01.53.60.50.12 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 Mme Dupuis | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 Soin des mains | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 06.60.26.43.07 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 Mr Morot | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 Epilation J. | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 01.48.53.12.13 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 Mme François | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 Soin du visage | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 06.66.67.12.21 | 30 |

SUJET N°15**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous êtes conviée à une soirée déguisée avec pour thème « la Dentelle », vous souhaitez décorer vos ongles.
Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds.
Vous êtes disponible vendredi à partir de 15H.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

 M. Juillet
 Soin du visage
 01.02.03.04.55

 M. Geant
 Epilation J.C
 02.21.48.60.18

 Me Camillia
 Epil. sourcils
 01.60.60.70.24

 Me Vendredi
 Maquillage
 02.68.22.46.20

SUJET N°16**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Votre peau est luisante, vous souhaitez pouvoir faire des retouches de votre teint tout au long de la journée.
Vous prenez rendez-vous pour une teinture des sourcils.
Vous êtes libre à partir de 17h00.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°17**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vos rougeurs persistent malgré un fond de teint couvrant. Vous cherchez une solution pour les masquer.
Vous prenez un rendez-vous pour une pose de vernis avec motifs.
Vous êtes disponible en fin de journée.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|---------------------------------|--|---|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | M. Hantis Epilation dos 01.50.12.50.16 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | M. Dubox Soin des mains 03.50.26.40.20 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | Me Day | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | Soin relaxant 06.12.50.30.22 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | Me Dupuis | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | Epilation J. 01.53.12.50.34 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | Me Sofy Manucure 01.50.30.20.12 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°18**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous trouvez vos lèvres fines, vous souhaitez un rouge à lèvres pulpant.
Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.
Vous êtes libre en fin de journée.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|-------------------|-------------------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 Mlle Duchemin | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 Permanente | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 cils | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 06.26.36.44.38 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 M. Rolley | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 Soin du visage | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 07.71.21.14.28 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 Me Llauri | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 Beauté des | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 mains | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 06.66.17.44.15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 Mlle Romi | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 Soin du visage | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 16 06.17.41.41.18 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 Me Rasso | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 Epilat. Corps | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 06.28.24.72.18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 18 Me Jera | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 Epilation J.C | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 19 06.18.18.45.15 | 30 | 30 |
| 20 | 20 | 20 | 20 | 20 | 20 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 21 | 21 | 21 | 21 | 21 | 21 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 22 | 22 | 22 | 22 | 22 | 22 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 23 | 23 | 23 | 23 | 23 | 23 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 24 | 24 | 24 | 24 | 24 | 24 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 25 | 25 | 25 | 25 | 25 | 25 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 26 | 26 | 26 | 26 | 26 | 26 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 27 | 27 | 27 | 27 | 27 | 27 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 28 | 28 | 28 | 28 | 28 | 28 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 29 | 29 | 29 | 29 | 29 | 29 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°19**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez un mascara pour apporter du volume à vos cils.
Pour cette occasion, vous prenez rendez-vous pour une teinture des cils.
Vous êtes libre en début de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°20**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous n'aimez pas la texture poudre de votre fard à paupière, vous souhaitez en changer.

Vous prenez rendez-vous pour une permanente des cils.

Vous êtes libre en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°21**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez illuminer votre regard avec un fard à paupières.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des 1/2 jambes.

Vous n'êtes libre qu'en fin de matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°22**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez souligner votre regard avec un eye liner.

Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage de préférence en fin de matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°23**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous avez lu dans la presse qu'il existe un crayon contour des lèvres longue tenue.

Vous souhaitez le découvrir.

Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous ne travaillez pas le vendredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|--------------------|----------|--------------------|--------------------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 Me Xilo | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 Soins du visage | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 06.14.48.18.22 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 Me Yara | 11 | 11 Me Votti | 11 | 11 |
| 30 | 30 Beauté des | 30 | 30 Epilat. Maillot | 30 | 30 |
| 12 | 12 06.28.28.34.18 | 12 | 12 06.44.44.18.28 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 Me Leger | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 30 Soins visage + | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 épilat. maillot | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 30 06.24.28.28.11 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°24**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous partez en vacances et vous souhaitez un crayon contour des lèvres résistant.
Vous prenez rendez-vous pour une pose de french manucure.
Vous êtes libre tous les jours à partir de 17h00.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°25**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez une ombre à paupière pouvant s'accorder à votre tenue professionnelle.

Vous prenez rendez-vous pour un cours d'auto-maquillage.

Vous n'êtes libre qu'au moment du déjeuner en semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°26**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous êtes nageuse et vous souhaitez un mascara pour votre compétition.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation maillot.
Vous êtes libre plutôt le matin.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|---|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | Mlle Lemaire Beauté des mains 06.12.14.24.63 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°27**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous avez tendance à avoir les lèvres gercées, et souhaitez un rouge à lèvres adapté.
Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.
Vous ne travaillez pas le mercredi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------------------|-------------------|------------------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 M. Bernard | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 Soin du visage | 10 | 10 | 10 |
| | | 07.77.17.15.42 | | | |
| 30 | 30 Me Guilla | 30 Me Camille | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 Soin des mains | 11 Beauté des | 11 | 11 | 11 |
| | 06.28.28.64.73 | 06.24.24.73.13 | | | |
| 30 | 30 Me Roitan | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 Soin corps | 12 | 12 | 12 | 12 |
| | 06.26.36.44.44 | | | | |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 Mlle Camon | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 Beauté des | 14 | 14 | 14 |
| | | 06.26.26.44.14 | | | |
| 30 | 30 Me Bunot | 30 | 30 Me Pico | 30 | 30 |
| 15 | 15 Soin du visage | 15 | 15 Epilation J.C | 15 | 15 |
| | 06.79.29.43.17 | | 06.22.14.12.28 | | |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°28**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une de vos amies utilise du vernis adhésif, vous souhaitez le tester aussi.
Vous prenez rendez-vous pour une manucure.
Vous êtes libre uniquement sur l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|---|---|-------------------------------|-----------------------------------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 M. Radoux Soin du visage | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 07.78.88.19.21 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 Me Rigola Soin des mains | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 06.21.18.18.44 | 12 |
| 30 | 30 | 30 Me Michu Soin peau déshydratée | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 06.45.72.72.21 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 Me Richot Manucure + soins mains | 30 | 30 | 30 Me Rajir Soin du visage | 30 |
| 14 | 14 06.28.24.12.47 | 14 Mme Beaugendre Manucure | 14 | 14 06.68.99.17.41 | 14 |
| 30 | 30 | 30 06.76.44.22.11 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 Me Youri Epilation J.C | 30 | 30 Me Mirel Soin du visage | 30 | 30 |
| 16 | 16 06.84.48.22.22 | 16 | 16 06.42.42.28.18 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°29**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Votre crayon contour des yeux ne tient pas, vous souhaitez un conseil.
Vous prenez un rendez-vous pour une épilation des aisselles.
Vous êtes libre tous les jours de la semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|-------|----------|-------|----------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 | 13 | 13 | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

SUJET N°30**PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez dissimuler vos cernes avec un produit spécifique.

Vous prenez rendez-vous pour un maquillage soir à l'occasion d'un vernissage qui a lieu le vendredi de 20h à 22h.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

| Lundi | Mardi | Mercredi | Jeudi | Vendredi | Samedi |
|-------|---|---|------------------------------------|-------------------------------------|--------|
| 9 | 9 | 9 | 9 | 9 | 9 |
| 30 | 30 Me Jacqui Epilation J.C 06.28.42.42.17 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 |
| 30 | 30 M.Raji Soin du visage 06.28.28.32.32 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 11 | 11 | 11 | 11 | 11 Me Roger | 11 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 Soin du visage 06.12.12.14.22 | 30 |
| 12 | 12 | 12 | 12 | 12 | 12 |
| 30 | 30 Me Riche Manucure | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 13 | 13 06.67.67.42.21 | 13 | 13 M. Norbert | 13 | 13 |
| 30 | 30 | 30 | 30 Epilation dos 06.24.24.73.34 | 30 | 30 |
| 14 | 14 | 14 | 14 | 14 | 14 |
| 30 | 30 | 30 Me Bourram Soin du visage 06.42.42.24.24 | 30 | 30 | 30 |
| 15 | 15 | 15 | 15 | 15 Mlle Venin | 15 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 Epilation J.C 06.24.48.18.25 | 30 |
| 16 | 16 | 16 | 16 | 16 | 16 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 17 | 17 | 17 ME Emilien | 17 | 17 | 17 |
| 30 | 30 | 30 Soin des mains 06.24.24.73.32 | 30 | 30 | 30 |
| 18 | 18 | 18 | 18 | 18 | 18 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |
| 19 | 19 | 19 | 19 | 19 | 19 |
| 30 | 30 | 30 | 30 | 30 | 30 |

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.